

Commercial(e) Mobilité durable BioGNC/GNC (H/F)

CDD pour une durée initiale de 18 mois

 **Lieu :** Saint-Brieuc (22)

 **Poste à pourvoir :** 10/08/2026

 **Rejoignez un acteur engagé pour une énergie locale, responsable et durable.**

La **SEM Énergies 22** impulse et accompagne le développement des énergies renouvelables en Côtes-d'Armor. Acteur territorial engagé, elle porte et co-développe des projets au service de la transition énergétique locale.

Son action s'articule autour de quatre axes majeurs : les gaz renouvelables, l'éolien, le photovoltaïque et les énergies marines renouvelables, afin de renforcer l'autonomie énergétique et dynamiser l'économie du territoire.

Dans le cadre du développement de la mobilité décarbonée en Bretagne portée par la **SEM Énergies 22 et BMGNV**, le commercial mobilité durable BioGNC/GNC assure le développement de la mobilité durable BioGNC/GNC sur la région Bretagne (16 stations). Il est chargé de la promotion et de la commercialisation des 16 stations BioGNC/GNC auprès de la clientèle de BMGNV.

Vos missions principales

Développement commercial et prospection

- **Identifier et cibler les prospects stratégiques** (transporteurs de marchandises, logisticiens, sociétés de BTP, collectivités territoriales...)
- **Conquérir de nouveaux comptes par des actions de prospection active** (terrain, phoning, réseaux professionnels)
- **Analyser les besoins spécifiques des clients en termes de flotte de véhicules et de consommation énergétique**
- **Élaborer des offres commerciales**
- **Gérer et suivre les contrats client**
- **Participer à la réalisation d'évènements promotionnels autour du GNV et des stations BioGNV**

Conseil et Accompagnement Technique

- **Réaliser des études TCO** (Total Cost of Ownership) **pour démontrer la rentabilité du passage au BioGNC**
- **Accompagner les clients dans le choix des solutions d'avitaillement** (accès aux stations publiques)
- **Informar sur les réglementations et les dispositions d'aides financières** (suramortissement, subventions régionales)
- **Veille et suivi des mécanismes de soutien aux filières** (dossier de subventions)
- **Veille réglementaire et technologique sur les filières Mobilité GNV**

Profil recherché

Formation attendue : BAC +2 ou 3 minimum dans le domaine commercial

Compétences attendues : **(Savoirs, savoir-faire, savoir être)**

- Appétence pour le développement commercial
- Capacité d'analyse de données, de rédaction et de synthèse (Gestion CRM)
- Qualités relationnelles et travail en équipe
- Bonne maîtrise des outils informatiques
- Rigueur, méthode et sens de l'organisation
- Autonome
- Bonne maîtrise expression écrite et orale
- Sensibilité à la transition énergétique

Moyens mis à disposition :

- Outils informatiques portables et téléphone mobile
- Outils et EPI liés au poste
- Véhicule de service
- Bureau de passage à disposition dans les locaux de la SEM Energies 22 à Saint-Brieuc

Spécificités liées au poste :

- Horaires de journée
- Temps de travail réparti 2/3 en extérieur et 1/3 bureau
- Déplacements régionaux
- Permis B obligatoire
- Titres restaurants/avance de Frais Professionnels

Spécificités liées au salaire :

- Rémunération selon expérience + primes

 **Candidatez dès maintenant !**

 **Date limite de réception des candidatures :** 15/06/2026

 Envoyer votre CV et lettre de motivation à **contact@sem-energies22.bzh**

Pour plus d'informations, merci de contacter gladys.monnier@sem-energies22.bzh